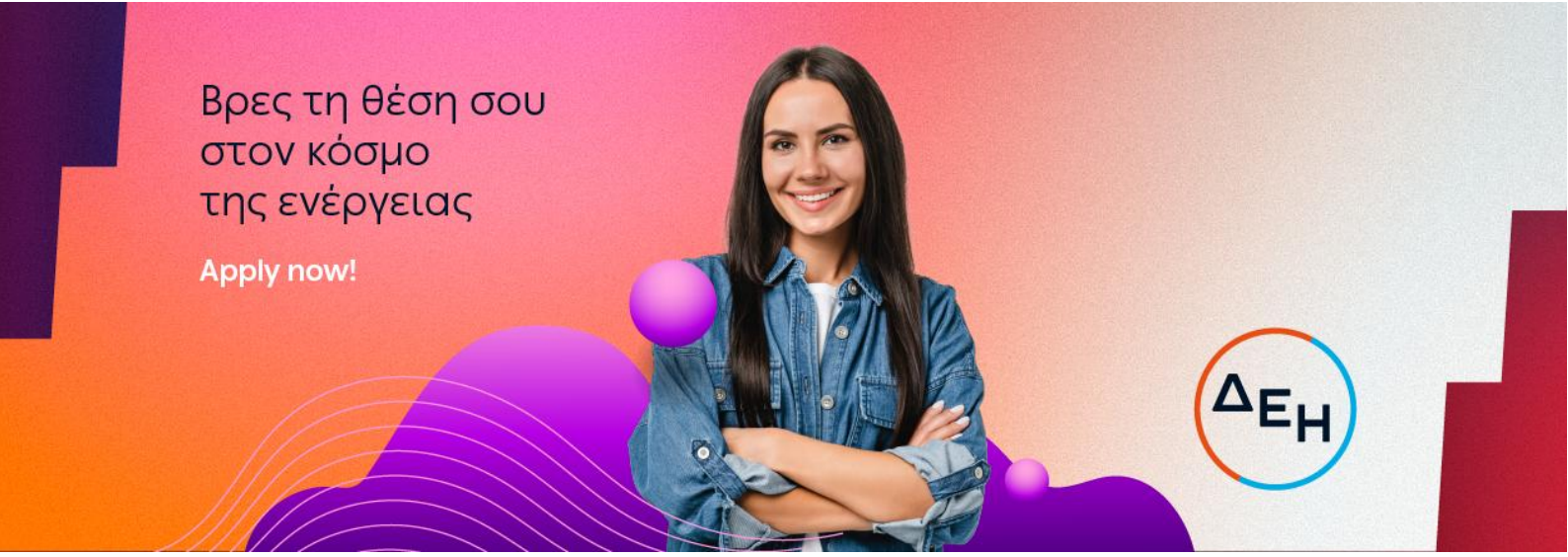

Sales Network Trainer (Κόρινθος)

Ο κόσμος του powertech μεγαλώνει και εξελίσσεται συνεχώς! Στη ΔΕΗ, αναζητάμε ανθρώπους με όρεξη, γνώσεις και θετική ενέργεια, που επιθυμούν να οδηγήσουν την καριέρα τους ένα βήμα παραπέρα. Με ομαδικό πνεύμα, εμπιστοσύνη και ενσυναίσθηση, φροντίζουμε για τη διαμόρφωση ενός εργασιακού χώρου με ίσες ευκαιρίες και σεβασμό προς όλους, χωρίς διακρίσεις.
Αν και εσένα σε ενδιαφέρει η προσωπική και επαγγελματική σου εξέλιξη σε ένα περιβάλλον με ευχάριστο κλίμα και ευνοϊκές παροχές, σε καλούμε να πραγματοποιήσεις την αίτησή σου σήμερα κιόλας. **Το μέλλον σου είναι εδώ!**

Βρες τη θέση σου στον κόσμο του #Powertech, αποστέλλοντας το **βιογραφικό** σου **στο career@ppcgroup.com** και γράφοντας στο email **τον τίτλο της αγγελίας** που σε ενδιαφέρει!

Αρμοδιότητες:

- ✓ Σχεδιάζει και διενεργεί εσωτερικές τεχνικές εκπαιδεύσεις (εξ αποστάσεως, δια ζώσης) προς το Δίκτυο Πωλήσεων, σχετικές με τα πληροφοριακά συστήματα και τους ρόλους εξυπηρέτησης, το λειτουργικό μοντέλο νέων καταστημάτων και τις ψηφιακές λύσεις εξυπηρέτησης αυτών
- ✓ Οργανώνει και υλοποιεί on-the-job follow up εκπαιδεύσεις με τακτικές επισκέψεις στο Δίκτυο Πωλήσεων ΔΕΗ σε όλη την επικράτεια
- ✓ Εκπαιδεύει και παρακολουθεί τις ομάδες των καταστημάτων σχετικά με την εφαρμογή της αποκτηθείσας από τα εκπαιδευτικά προγράμματα γνώσης
- ✓ Προετοιμάζει και ανανεώνει το ενημερωτικό και εκπαιδευτικό υλικό για τη διενέργεια των τεχνικών εκπαιδεύσεων με τη μορφή εγχειριδίων, παρουσιάσεων, βίντεο και με όποιο άλλο μέσο κριθεί απαραίτητο
- ✓ Διατυπώνει προτάσεις προς τα αρμόδια εσωτερικά τμήματα της εταιρείας για νέα εκπαιδευτικά θέματα/γνωστικά πεδία ανάλογα με τις αναδυόμενες ανάγκες του Δικτύου Πωλήσεων ΔΕΗ
- ✓ Οργανώνει την εφαρμογή των θεωρητικών γνώσεων σε πραγματικά εργασιακά σενάρια
- ✓ Αναλύει τις εκπαιδευτικές ανάγκες μέσω performance data, Καίριων Δεικτών Απόδοσης (KPIs) και feedback από τα εμπλεκόμενα μέρη

Προϋποθέσεις:

- ✓ Πτυχίο ΑΕΙ ή Κολλεγίου ή ΤΕΙ
- ✓ Μεταπτυχιακός τίτλος σπουδών σε αντικείμενο Εκπαίδευσης Ενηλίκων θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Τουλάχιστον δύο (2) έτη συναφούς εμπειρίας στην εκπαίδευση ενηλίκων σε retail περιβάλλον
- ✓ Εμπειρία σε coaching ομάδων πωλήσεων θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν

- ✓ Εμπειρία στον κλάδο της Ενέργειας θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Άδεια Οδήγησης Κατηγορίας Β
- ✓ Γνώση CRM
- ✓ Γνώση SAP ISU ή/και SAP S/4HANA θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Γνώση POWER BI θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Καλή γνώση της Αγγλικής γλώσσας
- ✓ Γνώση χειρισμού προγραμμάτων Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint) και Internet
- ✓ Διαθεσιμότητα σε περιπτώσεις έκτακτης ανάγκης (κατόπιν τηλεφωνικής επικοινωνίας)
- ✓ Διαθεσιμότητα έκτακτων γεωγραφικών μετακινήσεων

Δεξιότητες:

- ✓ Υπευθυνότητα και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- ✓ Ομαδικότητα και συνεργασία
- ✓ Διαπραγμάτευση και επιρροή
- ✓ Προσανατολισμός στον πελάτη
- ✓ Κατανόηση επιχειρηματικού περιβάλλοντος
- ✓ Διαχείριση αλλαγής

Οφέλη:

- ✓ Συμπεριληπτικό περιβάλλον εργασίας
- ✓ Συνεχής εκπαίδευση και συμμετοχή σε αναπτυξιακές δράσεις
- ✓ Πρόγραμμα ομαδικής ασφάλισης υγείας και ζωής
- ✓ Μειωμένο τιμολόγιο κατανάλωσης ρεύματος