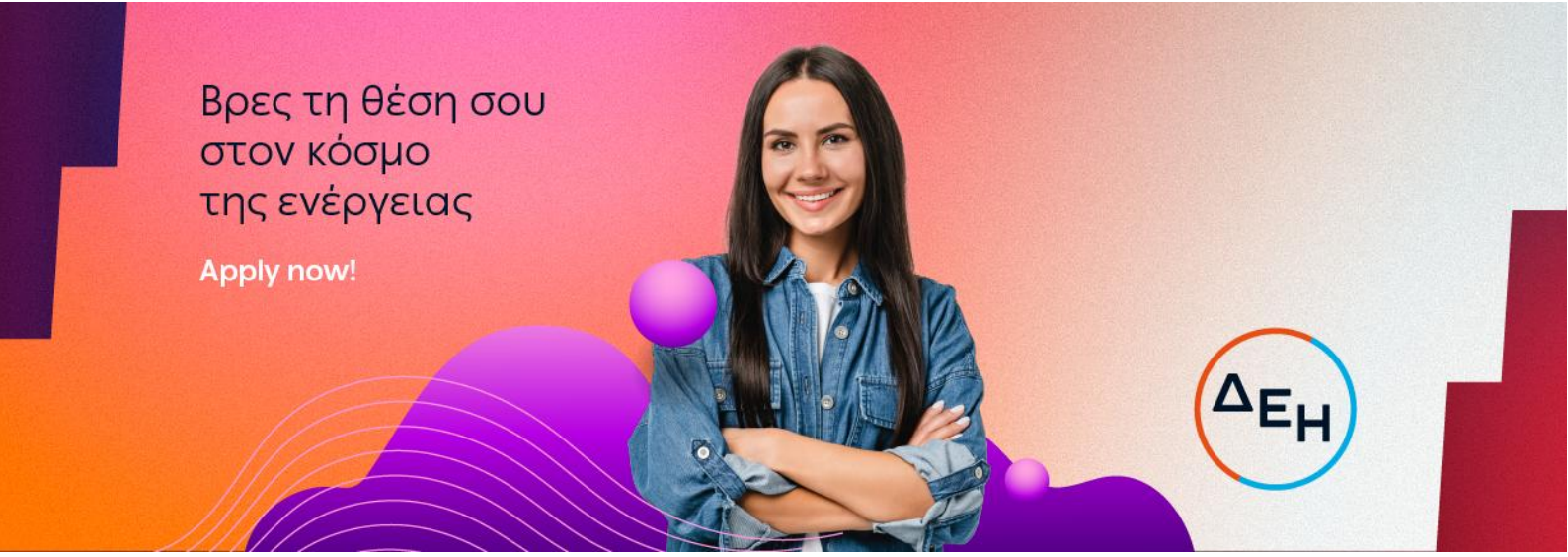

Store Sales Consultant

Ο κόσμος του powertech μεγαλώνει και εξελίσσεται συνεχώς! Στη ΔΕΗ, αναζητάμε ανθρώπους με όρεξη, γνώσεις και θετική ενέργεια, που επιθυμούν να οδηγήσουν την καριέρα τους ένα βήμα παραπέρα. Με ομαδικό πνεύμα, εμπιστοσύνη και ενσυναίσθηση, φροντίζουμε για τη διαμόρφωση ενός εργασιακού χώρου με ίσες ευκαιρίες και σεβασμό προς όλους, χωρίς διακρίσεις.
Αν και εσένα σε ενδιαφέρει η προσωπική και επαγγελματική σου εξέλιξη σε ένα περιβάλλον με ευχάριστο κλίμα και ευνοϊκές παροχές, σε καλούμε να πραγματοποιήσεις την αίτησή σου σήμερα κιόλας. **Το μέλλον σου είναι εδώ!**

Βρες τη θέση σου στον κόσμο του #Powertech, αποστέλλοντας το **βιογραφικό** σου **στο career@ppcgroup.com** και γράφοντας στο email **τον τίτλο της αγγελίας** που σε ενδιαφέρει!

Αρμοδιότητες:

- ✓ Υποδέχεται και διερευνά τις ανάγκες του πελάτη
- ✓ Προωθεί ενεργειακά προϊόντα και υπηρεσίες που εντάσσονται στην εμπορική δραστηριότητα της Εταιρείας
- ✓ Παρέχει συμβουλές ενεργειακών λύσεων (energy coaching)
- ✓ Διαχειρίζεται αποτελεσματικά τα παράπονα και τα αιτήματα, στο πλαίσιο της άριστης εξυπηρέτησης των πελατών
- ✓ Διατηρεί τη σωστή εικόνα του χώρου του καταστήματος

Προϋποθέσεις:

- ✓ Minimum Απολυτήριο Λυκείου
- ✓ Από ένα (1) έως πέντε (5) έτη συναφούς εμπειρίας σε πωλήσεις προϊόντων ή/και υπηρεσιών σε κατάστημα λιανικής πώλησης, τηλεφωνικό κέντρο ή άλλο σημείο εξυπηρέτησης πελατών
- ✓ Εμπειρία σε πωλήσεις προϊόντων ή/και υπηρεσιών σε καταστήματα ενέργειας θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Εξοικείωση με ψηφιακά εργαλεία που σχετίζονται με την λειτουργία καταστημάτων θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Καλή γνώση της Αγγλικής γλώσσας
- ✓ Γνώση χειρισμού προγραμμάτων Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint) και Internet
- ✓ Διαθεσιμότητα σε περιπτώσεις έκτακτης ανάγκης (κατόπιν τηλεφωνικής επικοινωνίας)
- ✓ Διαθεσιμότητα έκτακτων γεωγραφικών μετακινήσεων
- ✓ Διαθεσιμότητα σε κυλιόμενο ωράριο εργασίας

Δεξιότητες:

- ✓ Υπευθυνότητα και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

- ✓ Επίλυση προβλημάτων και λήψη αποφάσεων
- ✓ Επιρροή
- ✓ Προσανατολισμός στον πελάτη
- ✓ Προσωπική ανάπτυξη
- ✓ Διαχείριση αλλαγής

Οφέλη:

- ✓ Συμπεριληπτικό περιβάλλον εργασίας
- ✓ Συνεχής εκπαίδευση και συμμετοχή σε αναπτυξιακές δράσεις
- ✓ Πρόγραμμα ομαδικής ασφάλισης υγείας και ζωής
- ✓ Μειωμένο τιμολόγιο κατανάλωσης ρεύματος