

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Νικήτας Γλύκας

Με περισσότερα από 30 χρόνια διεθνούς ηγετικής εμπειρίας, η τεχνογνωσία μου έγκειται στην ανάπτυξη και βελτίωση πολυεθνικών εταιρειών με εξειδίκευση στους τομείς των Τηλεπικοινωνιών και του B2B σε Ευρώπη, Μέση Ανατολή και Αφρική. Εξειδικεύομαι σε επέκταση αγορών, αναδιάρθρωση επιχειρήσεων, στρατηγική επανατοποθέτηση και ανάπτυξη ανθρώπινου δυναμικού – με σταθερή προσήλωση στην ακεραιότητα και μια αυθεντικά ανθρωποκεντρική προσέγγιση.

Έχω διατελέσει σε υψηλούς επιχειρησιακούς ρόλους, ως Αντιπρόεδρος της HTC σε Τουρκία και Ευρώπη, Πρόεδρος της HTC MEA με έδρα το Ντουμπάι και Πρόεδρος EMEA της XRSPACE, ηγούμενος επιτυχημένων περιφερειακών επεκτάσεων και στρατηγικών πρωτοβουλιών. Σε επίπεδο εταιρικής διακυβέρνησης, έχω υπηρετήσει ως CEO και μέλος Δ.Σ. της Shelman SA, Ανεξάρτητο Μη Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ. της Thrace Plastics Group, ενώ σήμερα είμαι Ανεξάρτητο Μη Μέλος Δ.Σ., Μέλος της Επιτροπής Ελέγχου του Ομίλου ΔΕΗ.

Συνδυάζω ισχυρή χρηματοοικονομική αντίληψη με διεθνή εμπειρία από διαφορετικές αγορές, προσφέροντας στρατηγική διορατικότητα, βαθιά γνώση εταιρικής διακυβέρνησης και αποδεδειγμένη ικανότητα ευθυγράμμισης διαφορετικών stakeholders προς βιώσιμη και μετρήσιμη επιτυχία.

ΕΡΓΑΣΙΑΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

Δημόσια Επιχείρηση Ηλεκτρισμού (ppcgroup.com) Αθήνα, Ελλάδα

Ανεξάρτητο Μη Μέλος Δ.Σ., Μέλος της Επιτροπής Ελέγχου

Μαρ 2023 – Σήμερα

Η Επιτροπή Ελέγχου της ΔΕΗ λειτουργεί, εντός συγκεκριμένων πλαισίων, με σκοπό την εποπτεία των εξής:

- των διαδικασιών υποβολής χρηματοοικονομικών αναφορών και ειδικότερα της διαδικασίας χρηματοοικονομικής πληροφόρησης.
- της διαδικασίας υποχρεωτικού ελέγχου των ατομικών και ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων από ανεξάρτητους ορκωτούς ελεγκτές – λογιστές, συμπεριλαμβανομένης της επιλογής τους, της παρακολούθησης της απόδοσής τους και της διασφάλισης της ανεξαρτησίας τους.
- της εταιρικής διακυβέρνησης, της διαχείρισης κινδύνων, της διασφάλισης ποιότητας και των συστημάτων εσωτερικού ελέγχου.
- της Διεύθυνσης Εσωτερικού Ελέγχου (ΙΑΔ).
- της λειτουργίας Προμηθειών της Εταιρείας.

XRSPACE (xrspace.io) Αθήνα, Ελλάδα

Πρόεδρος EMEA

Οκτ 2018 – Δεκ 2024

Ένα από τα πρώτα μέλη της ηγετικής ομάδας της XRSPACE, οι οποία ιδρύθηκε από την Peter Chou (πρώην συνιδρυτής της HTC) το 2017, πρωτοπόρος εταιρεία τεχνολογίας που σχεδίασε την πρώτη πλατφόρμα 5G Social VR στο Metaverse.

- Προώθηση της εταιρείας σε επίδοξους επενδυτές παγκοσμίως βεληνεκούς.
- Υπεύθυνος για το σύνολο της Ευρωπαϊκής αγοράς καθώς και της Μέσης Ανατολής.
- Συμβολή στον Στρατηγικό σχεδιασμό και την υλοποίησή του.

Πλαστικά Θράκης (Thracegroup.com) Αθήνα, Ελλάδα

Μη Εκτελεστικό μέλος του ΔΣ

Απρ 2016 - Μαρ 2025

Ο όμιλος των Πλαστικών Θράκης είναι εισηγμένη εταιρεία στο ΧΑ και κατέχει ηγετική θέση στην αγορά της καινοτομίας, της παραγωγής και της διανομής τεχνικών υφασμάτων και λύσεων συσκευασίας με

παρουσία σε 9 χώρες στην Ευρώπη και στην Αμερική.

- Εμπειρία σε τεχνολογικές εξελίξεις, εξαγορές και συγχωνεύσεις, πρακτικές Διοίκησης καθώς και διεθνείς αγορές.
- Ενεργή Συμμετοχή στις συναντήσεις των ΔΣ καθώς και στο ετήσιο πλάνο σχεδιασμού.
- Συνεργασία με τον Διευθύνοντα Σύμβουλο και τα άλλα μέλη του ΔΣ για την εφαρμογή των αποφάσεων του ΔΣ.
- Μέλος της Επιτροπής Αμοιβών και Υποψηφιοτήτων.

HTC Corporation (htc.com) Ντουμπάι, Λονδίνο, Κωνσταντινούπολη

Ιουν 2009 – Ιουν 2018

Πρόεδρος MEA

Ηγήθηκα των ομάδων της HTC, ενός παγκόσμιου κατασκευαστή smartphone και VR στη Μέση Ανατολή και την Αφρική (Ντουμπάι 2015-2018), την Ευρώπη (Λονδίνο 2013-2015), τη Νοτιοανατολική Ευρώπη (Κωνσταντινούπολη 2009-2013) με περισσότερους από 200 εργαζόμενους και ετήσιο κύκλο εργασιών +500 εκατομμύρια δολάρια.

- Μέλος της παγκόσμιας ηγετικής ομάδας συμβάλλοντας ουσιαστικά στη στρατηγική πωλήσεων, μάρκετινγκ και καινοτομίας προϊόντων.
- Μεγάλη ανάπτυξη επιτυγχάνοντας τα υψηλότερα έσοδα από πωλήσεις και κερδοφορία στον Όμιλο για το τέταρτο τρίμηνο του 2016 με πωλήσεις 1 εκατομμυρίου συσκευών και κύκλο εργασιών 150 MM USD (για το 4ο τρίμηνο η αύξηση ήταν +60%).
- Εξαιρετικά αποτελέσματα άνω του 90% στην αναγνωρισιμότητα του brand της HTC.
- Άριστες δεξιότητες στην επιλογή, εκπαίδευση και διοίκηση του προσωπικού. Το 2014 η περιοχή ευθύνης μου έλαβε το βραβείο αριστείας της HTC για την υψηλότερη ανάπτυξη μεταξύ όλων των περιοχών(+300%).
- Πρωτοστάτησα στην προώθηση της υψηλής τεχνολογίας εικονικής πραγματικότητας (VR) στην Ευρωπαϊκή αγορά και MEA (HTC VIVE).

ΣΕΛΜΑΝ SA Αθήνα

Διευθύνων σύμβουλος και μέλος του ΔΣ

Ιουλ 2006 – Φεβ 2009

Επικεφαλής στην Ελλάδα και τα Βαλκάνια όλων των λειτουργιών της ΣΕΛΜΑΝ, εισηγμένης εταιρείας (ΧΑ) και ηγέτιδας στον κλάδο παραγωγής προϊόντων ξύλου με 1200 εργαζομένους και ετήσιο κύκλο εργασιών 120 εκατ. ευρώ. Συχνή επαφή με τους σημαντικούς μετόχους, διοργάνωσα τις 3μηνιαίες συναντήσεις και διασφάλιζα την συμμόρφωση με την κεφαλαιαγορά.

- Μείωση του λειτουργικού κόστους της εταιρείας κατά 20% (€10M) εντός του πρώτου έτους από την ανάληψη της θέσης. Επαναδιαπραγμάτευση του χρέους της εταιρείας με κοινοπραξία τραπεζών για την επίτευξη της μακροπρόθεσμης βιωσιμότητας της εταιρείας καθώς και με το συνδικάτο των εργαζομένων και υλοποιήθηκε επιτυχώς πρόγραμμα εθελουσίας αποχώρησης για περισσότερους από 400 υπαλλήλους.
- Αναστροφή της δραματικής μείωσης των εσόδων και παράλληλα πραγματοποίηση μεγάλης αναδιάρθρωσης της επιχείρησης. Οργανώθηκε μία ισχυρή ομάδα διοίκησης, αναμορφώθηκε και βελτιώθηκε η προϊοντική σειρά, έγινε μεγάλη αναδιάρθρωση στο τμήμα προμηθειών για την μείωση του κόστους μέσω της δημιουργίας/βελτίωσης των διαδικασιών για την ενίσχυση της αποδοτικότητας και της παραγωγικότητας. Τα παραπάνω επιτεύχθηκαν κατά τη διάρκεια μιας μεγάλης περιόδου ύφεσης στη βιομηχανία ξύλου.

- Μετά τη μεγάλη τριετή αναδιάρθρωση, η ΣΕΛΜΑΝ έγινε ελκυστική σε επενδυτές και τελικά εξαγοράστηκε από την ALFA WOOD SA στα τέλη του 2009.

M. J. MAILLIS SA (maillis.com) Αθήνα

Περιφερειακός Διευθυντής Ανατολικής Ευρώπης

Ιούλιος 1999 – Νοε 2005

Επικεφαλής της εταιρείας στην Ανατολική Ευρώπη, εισηγμένης εταιρείας στο Χ.Α., με 500 Υπαλλήλους και άνω των €110Μ ετήσιο κύκλο εργασιών. Μέλος της ηγετικής ομάδας κατά την επιθετική ευρωπαϊκή επιχειρηματική επέκταση της εταιρείας από το 1999 έως το 2003 μέσω συγχωνεύσεων και εξαγορών σε όλη την Ευρώπη.

- Ενσωματώθηκαν με επιτυχία οι νέες εξαγορές σε Πολωνία και την Ιταλία, με αποτέλεσμα την αύξηση των εσόδων κατά 50 εκατομμύρια ευρώ σε 3 χρόνια.
- Ηγήθηκα της ομάδας της ανατολικής Ευρώπης έχοντας σημαντικά αποτελέσματα. Μετεγκατάσταση σε Ρουμανία και Πολωνία (3 χρόνια).
- Προτάθηκε και επιτεύχθηκε η εισαγωγή της τοπικής εταιρείας στο χρηματιστήριο της Ρουμανίας όπου συγκέντρωσε πάνω από 3 εκατομμύρια ευρώ. Αυτό το επίτευγμα ήταν αποτέλεσμα της εξαιρετικής απόδοσης του M. J. Maillis Romania (από 1,5 εκατ. ευρώ το 1999 σε 10 εκατ. ευρώ στα τέλη του 2000).

MOBIL HELLAS A. E.

Οκτ 1992 - Ιουλ 1999

Στην Mobil ανέπτυξα την καριέρα μου σε ρόλους στα τμήματα του οικονομικού, πωλήσεων και Marketing

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΚΑΙ ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ

- | | |
|--|----------------------|
| • Μέλος του ΔΣ του Harvard Business School Club of Greece | από τον Νοε 2021 |
| • Harvard Business School, Boston, MA, USA
Σεμινάριο Preparing to be a Corporate Director | Σεπτ 2021 |
| • Harvard Business School, Boston, MA, USA
AMP (Advanced Management Program) 171 | Σεπτ - Οκτ 2006 |
| • Αμερικάνικο Κολέγιο Αθηνών
Εταιρικά Οικονομικά | Σεπτ 1994 – Μαί 1995 |
| • Πανεπιστήμιο Lancaster, England
Μεταπτυχιακό σε Περιβαλλοντολογικές και Οικολογικές Επιστήμες | Οκτ 1989 - Σεπ 1990 |
| • Εθνικό και Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών
Πτυχίο στις Φυσικές Επιστήμες | Oct 1983 - Jan 1989 |