



Διευθυντή Κλάδου Ψηφιακών Εργαλείων & Περιφερειακών Λύσεων Γενική Διεύθυνση Marketing & Προϊοντων

Ο κόσμος της ενέργειας μεγαλώνει και εξελίσσεται συνεχώς! Στη ΔΕΗ, αναζητάμε ανθρώπους με όρεξη, γνώσεις και θετική ενέργεια, που επιθυμούν να οδηγήσουν την καριέρα τους ένα βήμα παραπέρα. Με ομαδικό πνεύμα, εμπιστοσύνη και ενσυναίσθηση, φροντίζουμε για τη διαμόρφωση ενός εργασιακού χώρου με ίσες ευκαιρίες και σεβασμό προς όλους, χωρίς διακρίσεις.

Αν και εσένα σε ενδιαφέρει η προσωπική και επαγγελματική σου εξέλιξη σε ένα περιβάλλον με ευχάριστο κλίμα και ευνοϊκές παροχές, σε καλούμε να πραγματοποιήσεις την αίτησή σου σήμερα κιόλας. Το μέλλον σου είναι εδώ!

Βρες τη θέση σου στον κόσμο της ενέργειας, αποστέλλοντας το βιογραφικό σου στο hr@dei.gr.

Αρμοδιότητες:

 Συντονισμός και εκτέλεση όλων των δραστηριοτήτων του κύκλου ζωής (Product Lifecycle) των ψηφιακών εργαλείων και των περιφερειακών λύσεων, συμπεριλαμβανομένης της έρευνας αγοράς, της ανάλυσης ανταγωνισμού, σχεδιασμού, παράδοσης, τοποθέτησης και λανσαρίσματος.

✓ Συστηματική παρακολούθηση και ανάλυση των λύσεων και των τάσεων που διαμορφώνονται σε αυτές ως προς τα ψηφιακά εργαλεία & των περιφερειακών λύσεων που προσφέρονται, καθώς και την ανίχνευση και ανάλυση των ενεργειών του ανταγωνισμού σε προϊοντικό επίπεδο, για όλες τις κατηγορίες πελατών.

Σχεδιασμό και επιτήρηση των ψηφιακών εργαλείων (π.χ. MyΔEH, eForms, MyRewards, κλπ.) και περιφερειακών λύσεων (π.χ. eContract, Virtual Assistant, κλπ.) των Εμπορικών Δραστηριοτήτων.

 ✓ Ευθυγράμμιση των εμπορικών προτεραιοτήτων και παραδοτέων των ψηφιακών εργαλείων και περιφερειακών λύσεων, σύμφωνα με το προϊοντικό πλάνο και την εταιρική στρατηγική.

✓ Καθοδήγηση και διαχείριση της ομάδας του Κλάδου ώστε να επιτυγχάνει τους στόχους της Διεύθυνσης, όπως καθορίζονται από τη Γενική Διεύθυνση Marketing & Προϊοντων και το Εμπορικό Πλάνο (Commercial Plan).

✓ Τη δημιουργία και διαχείριση των απαραίτητων συνεργασιών με εξειδικευμένους συνεργάτες και την καθοδήγηση εσωτερικών ομάδων, ώστε να εξασφαλίζεται η εμπορική επιτυχία (όπως αποτυπώνεται στους δείκτες ικανοποίησης των πελατών και στα εμπορικά/οικονομικά αποτελέσματα κάθε υπηρεσίας ξεχωριστά).

✓ Θεματοφυλακή των αιτημάτων και αλλαγών που προκύπτουν στα ψηφιακά εργαλεία και περιφερειακές λύσεις των Εμπορικών Δραστηριοτήτων.

✓ Συλλογή των αναγκαίων στοιχείων και την κατάρτιση μελετών σκοπιμότητας και αναλυτικών επιχειρησιακών σχεδίων για τις νέες υπηρεσίες, εργαλεία, καθώς και για νέες εμπορικές συνεργασίες.

 ✓ Εκπροσώπηση της Γενικής Διεύθυνσης σε διάφορα έργα και εκδηλώσεις για την επίτευξη των δηλωμένων στόχων και την παρουσίαση διάφορων λύσεων/προϊόντων.

 Ευθύνη υλοποίησης της διαδικασίας διαγωνισμών/συμβάσεων, σε συνεργασία με τα αρμόδια τμήματα (Προμήθειες, Νομική Υπηρεσία κλπ.).

Τη διασφάλιση ότι ο σχεδιασμός και οι υλοποιήσεις των ψηφιακών εργαλείων
α περιφερειακών λύσεων γίνονται σύμφωνα με τις ρυθμιστικές και νομικές οδηγίες της Επιχείρησης



Βρες τη θέση σου στον κόσμο της ενέργειας Apply now!



Προϋποθέσεις:

Πτυχίο ΑΕΙ/ΤΕΙ της ημεδαπής ή της αλλοδαπής με κατεύθυνση Μηχανολόγου Μηχανικού ή Πληροφορικής ή Οικονομικών Επιστημών ή Διοίκησης Επιχειρήσεων ή Μάρκετινγκ.

Μεταπτυχιακός τίτλος σπουδών της ημεδαπής ή της αλλοδαπής Μηχανολόγου Μηχανικού, Πληροφορικής Διοίκησης Επιχειρήσεων, Οικονομικών, Marketing ή

άλλο συναφές αντικείμενο.

Τουλάχιστον 7 έτη εργασιακής εμπειρίας σε ρόλο Digital Product Manager ή Digital Lead ή Product Owner, Head of Product, Product Portfolio Manager, Technical Designer, Product Specialist, Project Management, Agile Coach, Product Innovation Manager ή Business Analyst.

Τουλάχιστον 3 έτη εμπειρίας σε διοικητικούς ρόλους ή στην διοίκηση ομάδων

έργου.

Εμπειρία στον κλάδο της Ενέργειας, θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν.

Εμπειρία ή/και πιστοποίηση σε Agile Product Development e.g. Certified ScrumMaster Certification (CSM), Scaled Agile Framework (SAFe), Agile Certified Product Manager Product Owner (ACPMPO), Professional Scrum Master I (PSM I), etc, θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν.

✓ Άριστη γνώση της Αγγλικής γλώσσας.

Δεξιότητες ρόλου:

✓ Υπευθυνότητα και Προσανατολισμός στο Αποτέλεσμα
✓ Ομαδικότητα & Συγεργασία

Ομαδικότητα & Συνεργασία

- Επίλυση Προβλημάτων και Λήψη Αποφάσεων
- ✓ Αποτελεσματική Επικοινωνία
- Προσανατολισμός στον Πελάτη

Ανάπτυξη Ταλέντων

Κατανόηση Επιχειρηματικού Περιβάλλοντος

Προσαρμοστικότητα

- Διατμηματική Συνεργασία
- Αποτελεσματική διαχείριση χρόνου

Ενίσχυση Αλλαγής & Καινοτομία

Αποτελεσματική Διοίκηση Ομάδας

Οφέλη:

- Ελκυστικό πακέτο παροχών.
- Ευκαιρίες ανάπτυξης σε ένα διαρκώς εξελισσόμενο περιβάλλον.
- Δυνατότητα ευέλικτων μορφών εργασίας.
- ✓ Δυνατοτητα ευελικιων μορφωνή.✓ Συμπεριληπτικό περιβάλλον εργασίας.